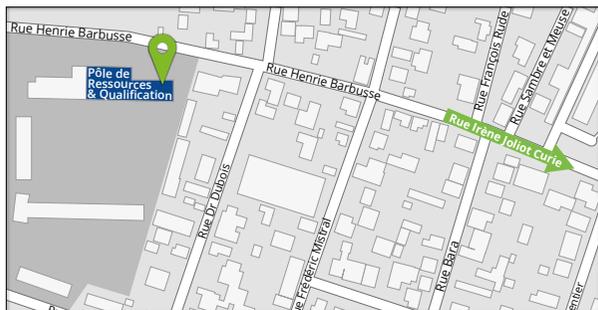


CONTACT

- ☎ 02 35 51 06 70
- 📍 72 Rue Henri Barbusse
76620 LE HAVRE
- ✉ contact@fodeno.org



Moussa DIENG :
☎ 02 35 51 06 70
✉ moussa.dieng@fodeno.org

Amédine SALL :
☎ 02 35 51 06 70
✉ amedine.sall@fodeno.org

LA FORMATION

Durée et modalités d'apprentissage :

- Entre 12 et 36 mois selon parcours et expérience professionnelle
- Formation dispensée en présentielle ou en modalité mixte (en présentiel et en distanciel)

Conditions d'accès :

- Formation continue
- Contrat d'apprentissage et contrat de professionnalisation
- Validation des Acquis et de l'Expérience (VAE)

Modalités de prise en charge :

- Région Normandie
- Pôle Emploi
- Compte Personnel de Formation
- Pro A (reconversion ou transition professionnelle)



FODENO

Formation & Développement
des compétences

CFA Seine-Normandie

Siège social

22 avenue du Général Archinard
76600 LE HAVRE

02 35 25 88 88
Contact@fodeno.org

 fodeno.org

Nos domaines d'activités :

- Compétences numériques
- Accès à la qualification
- Insertion professionnelle
- Inclusion sociale
- Remise à niveau



Formation & Développement
des compétences

CFA Seine-Normandie



TITRE Pro EMPLOYÉ(E) COMMERCIAL(E) EN MAGASIN

Certification de niveau 3
Inscrite au RNCP



FODENO.org

PRÉSENTATION

L'employé(e) commercial(e) en magasin exerce son activité en garantissant la disponibilité des articles en rayon et en facilitant la relation commerciale avec la clientèle.

Il assure l'approvisionnement et la mise en valeur des produits d'un rayon ou d'un point de vente et répond aux sollicitations des clients, les oriente et les conseille.

Il réceptionne les marchandises, participe à la tenue des réserves, au rangement des produits et à leur préparation en vue de leur mise en rayon.

Le titulaire du **Titre Professionnel Employé(e) Commercial(e) en Magasin** remplit les linéaires lors des livraisons, lors des réassorts et à l'occasion de la mise en place des opérations commerciales.

Il (elle) garantit le balisage et l'étiquetage des produits en rayon, veille en permanence à la propreté du rayon ou du point de vente.

L'employé(e) commercial(e) en magasin effectue de façon régulière des comptages de stocks pour la préparation des commandes ou la réalisation d'inventaires.

LES ENVIRONNEMENTS DE TRAVAIL

L'emploi d'employé(e) commercial(e) en magasin s'exerce dans différents secteurs d'activités concernés. Ce sont principalement les grandes, moyennes et petites surfaces commercialisant, le plus souvent en libre-service, des produits alimentaires ou non alimentaires.

LES EMPLOIS ACCESSIBLES

- Employé(e) de libre-service
- Employé(e) de rayon
- Vendeur(se) en alimentation
- Vendeur(se) en produits alimentaires
- Hôte(sse) de caisse

LES EVOLUTIONS POSSIBLES

- Vendeur conseil
- Responsable de rayon alimentaire - non-alimentaire-produits frais
- Responsable de caisse

LES MODALITES D'ADMISSION

- Entrée possible tout au long de l'année (entrée et sortie permanente)
- Sur dossier de candidature
- Après tests et entretien de recrutement

LE PROGRAMME

Compétences professionnelles 2CCP :

CCP 1 Approvisionner un rayon ou un point de vente :

- C1 Préparer les marchandises en vue de leur mise en rayon.
- C2 Assurer la présentation marchande des produits en magasin
- C3 Participer à la gestion et à l'optimisation des stocks d'un rayon.

CCP 2 Accueillir et accompagner le client dans un point de vente :

- C4 Accueillir, renseigner, orienter et servir le client sur la surface de vente
- C5 Enregistrer les marchandises vendues et encaisser les règlements.

NOS PARTENAIRES



NOS FINANCEURS



SOLI
-50

