



SE QUALIFIER DANS UNE FILIERE AUX METIERS DU COMMERCE

CONTACTS ET INFORMATION

Villes de formation : (LE) HAVRE-CENTRE
Lieux de formation : FODENO Le Havre - 56, rue de Rivoli - 76600 (LE) HAVRE-CENTRE
Téléphone : 02.35.25.88.88
Fax : 02.35.25.88.89
Email : contact@fodeno-le-havre.fr
Site internet : www.fodeno.org
Information : Monsieur Amédine SALL - contact@fodeno-le-havre.fr

OBJECTIFS

Obtenir un des diplômes du secteur Commerce :

- CAP Employé de Vente Spécialisée (CAP EVS)
- CAP Employé de Commerce Multi Spécialités (CAP ECMS)
- BEP Métiers de la Relation aux Clients et aux Usagers (BEP MRCU)
- Bac Professionnel Commerce
- BTS Management des Unités Commerciales (BTS MUC)

Négocier un contrat de travail.

METHODES ET OUTILS PEDAGOGIQUES

Alternance d'apports théorique et pratique, mises en situation professionnelle, magasin pédagogique, outils numériques. Parcours de formation individualisé et personnalisé.

RESULTATS ATTENDUS

Bac pro commerce - Niveau IV (Bac)
BEP métiers de la relation aux clients et aux usagers - Niveau V (CAP, BEP)
BTS management des unités commerciales - Niveau III (Bac + 2)
CAP employé de commerce multi-spécialités - Niveau V (CAP, BEP)
CAP employé de vente spécialisé option A : produits alimentaires - Niveau V (CAP, BEP)
CAP employé de vente spécialisé option B : produits d'équipement courant - Niveau V (CAP, BEP)
CAP employé de vente spécialisé option C : service à la clientèle - Niveau V (CAP, BEP)
CAP employé de vente spécialisé option D : produits de librairie-papeterie-presse - Niveau V (CAP, BEP)

CONDITIONS D'ADMISSION

Modalités de recrutement :	Admission après visite médicale, admission sur concours, admission après test, admission après entretien, admission sur dossier, admission sans condition particulière, admission après visite médicale, admission sur concours, admission après test, admission après entretien, admission sur dossier, admission sans condition particulière.
Prérequis :	Le projet professionnel aura été confirmé par une expérience préalable (stage, EMT, contrat de travail) dans le secteur du commerce.
Niveau d'entrée minimum :	Niveau 5 bis (niveau Brevet des collèges, CFG)
Niveau d'entrée :	Oui, des positionnements réglementaires avec le DAVA pourront être réalisés pour la prise en compte de l'expérience et des acquis théoriques.



SPECIALITES

Échange et gestion :

Direction entreprise	Gestion centre profit
Gestion commerciale	Gestion commerciale - Gestion relation client
Commerce	Vente produit alimentaire - Vente distribution - Action commerciale Gestion point vente

Information, communication :

Communication information Librairie

CALENDRIER ET LIEUX DE FORMATION

Ville	Dates	Durée entreprise	Dispositif
(LE) HAVRE-CENTRE	x	420h / 1270h	Programme Régional de Formation Professionnelle (PRFP)
(LE) HAVRE-CENTRE	x	420h / 1270h	Programme Régional de Formation Professionnelle (PRFP)

PROGRAMME

Domaines professionnels des diplômes :

Commerce, merchandisage, vente.

Domaines généraux des diplômes :

Français, mathématiques, Anglais, Histoire/géographie, Education esthétique, Vie sociale et professionnelle.
Suivant les référentiels de l'Education Nationale.

Recherche et négociation de contrat – Techniques de Recherche d'Emplois et mobilité géographique.